

**August  
2017**

## Haspa BGM sucht...

### Liebe Geschäftspartner der Haspa BGM,

Sie kennen uns seit vielen Jahren als erfolgreich agierenden Finanzinvestor, der sich im Rahmen von Wachstums- und Nachfolgelösungen branchenunabhängig an mittelständischen Unternehmen mit Sitz in Deutschland beteiligt (vgl. die key facts am Ende dieses Newsletters). Darüber hinaus halten wir regelmäßig gemeinsam mit Unternehmern, mit denen wir seit langem erfolgreich zusammenarbeiten, nach geeigneten Zielunternehmen Ausschau. Dies betrifft zum einen add-on Akquisitionen im Rahmen von buy-and-build Strategien, zum anderen MBI-Situationen für Manager, die ihre Qualität und Eignung in der Vergangenheit bereits hinreichend bewiesen haben. Unsere aktuellen Suchprofile finden Sie in der nachfolgenden Aufstellung:

### Buy-and-build Konzepte

NR.	BRANCHE	REGION	UMSATZ €	ANLASS / BEDARF
1	Malerunternehmen, Elektrobetriebe, Fensterproduktion, Gebäudereinigung, z.B. im Rahmen von Nachfolgeregelungen	Deutschland	ab € 1 Mio.	Verkauf/Nachfolge
Eine erfolgreiche, stark expandierende Handwerksgruppe mit einem Umsatzvolumen von ca. € 250 Mio. sucht Targets, um weiter zu wachsen. Das Unternehmen verfügt über ein professionelles Integrationsmanagement und führt die zugekauften Unternehmen mit ihren eingeführten Markennamen und in der bestehenden Struktur fort.				
2	Gebäudetechnik (Elektronunternehmen, HKLS, Sicherheitstechnik) Industriedienstleistungen, Schiffselektrik	Deutschland	ab € 5 Mio.	Verkauf/Nachfolge
Deutschlands größter, inhabergeführter Systemanbieter für Gebäude- und Kommunikationstechnik, mit rund 3.500 Mitarbeitern wurde in 2016 ein Umsatzvolumen von € 340 Mio. erreicht. Über die letzten 15 Jahre hat das Unternehmen eine sehr erfolgreiche buy-and-build Strategie umgesetzt und seitdem mehr als 10 Unternehmen erfolgreich in den Konzern integriert und weiterentwickelt.				
3	Softwareentwicklungsunternehmen im Digitalisierungsumfeld	Deutschland	ab € 2 Mio.	Wachstum/Verkauf
Dynamisch wachsendes, inhabergeführtes IT-Unternehmen mit einem Umsatzniveau im zweistelligen Millionenbereich aus dem Bereich E-Commerce, das in den letzten Jahren mehrere kleinere Zukäufe erfolgreich umgesetzt hat.				

### MBI Konzepte

NR.	BRANCHE	REGION	UMSATZ €	ANLASS / BEDARF
1	Technisch orientiertes Unternehmen, idealerweise mit eigenen Produkten, z.B. Maschinenbau, Meß- und Regeltechnik, anspruchsvolle Industrieprodukte	Norddeutschland	€ 10 bis € 100 Mio.	Verkauf/Nachfolge/aktive Beteiligung
Dipl.-Ing. mit herausragender Performance in den Bereichen technische Entwicklung und General Management (inkl. Restrukturierungserfahrung) sucht ein unternehmerisches Engagement und plant gemeinsam mit der Haspa BGM die Übernahme eines mittelständischen Unternehmens mit erfolgversprechendem Geschäftsmodell.				
2	Möbel (herstellende Unternehmen oder Importeure) insb. Küchen oder zerlegte Möbel (Kleimöbel/Mitnahmemöbel)	Deutschland	€ 20 bis € 200 Mio.	Verkauf/Nachfolge/aktive Beteiligung
Erfahrener Vorstand / Geschäftsführer aus der Konsumgüter- / Möbel- und Bauzuliefererindustrie mit internationaler Erfahrung sucht unternehmerische Aufgabe mit Beteiligungsoption durch einen gemeinsamen MBI mit der Haspa BGM in Märkten für langlebige Konsumgüter.				

Unseren generellen Investmentfokus haben wir Ihnen in folgender Übersicht einmal in aller Kürze zusammengefasst.

#### KEY FACTS



#### Unser Profil

- Langer Erfahrungshorizont im Mittelstand (seit 1998)
- Capital Under Management: € 100 Mio.
- Captive Fund / Evergreen (Gesellschafter Hamburger Sparkasse AG)
- Region: Deutschland
- Branchen: kein Schwerpunkt
- Charakterisierung:
  - Partner von Management und Gesellschaftern
  - Finanzinvestor ohne industrielle Interessen
  - Keine Einflussnahme auf die operative Unternehmensführung
  - Längere Laufzeiten / Beteiligungsphasen darstellbar
  - Individuelle, maßgeschneiderte Beteiligungskonzepte
  - Bei Bedarf intensive Begleitung
  - Erfahrenes, professionelles Team

#### Investmentkriterien

- Etablierte mittelständische Unternehmen mit einem Umsatz ab € 10 Mio.
- Kompetentes und qualifiziertes Management
- Überzeugende Wettbewerbsposition in einem interessanten Markt
- Strategisches Unternehmenskonzept
- Gute Ertragslage vorhanden bzw. zeitnah erreichbar

#### Investitionsformen

- Direktbeteiligung
- Stille Beteiligung
- Genussrecht

#### Investmentanlässe

- Nachfolgeregelungen (MBO/MBI)
- Neuordnung des Gesellschafterkreises
- Wachstumsfinanzierung
- Optimierung der Bilanzstruktur
- Spin Off
- Strategische Allianzen

#### Investmenthöhe

- € 2 – 10 Mio.
- gemeinsam mit Co-Investoren auch > € 10 Mio.

Bitte sprechen Sie uns an, wenn Sie geeignete Kandidaten kennen.  
Wir freuen uns auf das Gespräch mit Ihnen.

Ihre Haspa BGM

**Die Haspa BGM** ist eine der führenden Beteiligungsgesellschaften für den Mittelstand und betreut derzeit ein Portfolio von rund 15 Beteiligungen. Die Tochtergesellschaft der Hamburger Sparkasse AG konzentriert sich auf die Eigenkapital-Finanzierung mittelständischer Unternehmen in Deutschland. Die Haspa BGM entwickelt gemeinsam mit den Unternehmen individuelle und langfristige Lösungen für das Wachstum bzw. die Nachfolge der Unternehmen. Hierbei sollten die Unternehmen über ein profitables Geschäftsmodell mit guten Entwicklungsperspektiven verfügen sowie von einem erfahrenen Management geführt werden. Die Haspa BGM beteiligt sich still und offen an Unternehmen mit einem Umsatz von € 10 Mio. bis € 300 Mio. Zum Beteiligungsportfolio gehören unter anderem der weltweit führende Anbieter für Hochleistungsrunder, Becker Marine Systems, die GFA Gruppe, Deutschlands größte private Gesellschaft im Bereich der Beratung, Planung und Durchführung von internationalen Entwicklungsprojekten sowie Deutschlands größter, inhabergeführter Systemanbieter für Elektro- und Gebäudetechnik, die R+S solutions Holding.

**PRESSEINFORMATIONEN**

HOSCHKE & CONSORTEN  
Public Relations GmbH  
Christina Siebels  
Heimhuder Straße 56  
20148 Hamburg  
Tel. +49 (40) 36 90 50-58  
Fax +49 (40) 36 90 50-10  
E-Mail: [c.siebels@hoschke.de](mailto:c.siebels@hoschke.de)  
[www.hoschke.de](http://www.hoschke.de)

**UNTERNEHMENSKONTAKT:**

Haspa Beteiligungsgesellschaft  
für den Mittelstand mbH  
Anja Lucas  
Herrengraben 1  
20459 Hamburg  
Tel. +49 (40) 822 20 95-85  
Fax +49 (40) 822 20 95-95  
E-Mail: [anja.lucas@haspa-bgm.de](mailto:anja.lucas@haspa-bgm.de)  
[www.haspa-bgm.de](http://www.haspa-bgm.de)

**VERANTWORTLICH:**

Haspa Beteiligungsgesellschaft  
für den Mittelstand mbH  
Herrengraben 1  
20459 Hamburg  
Tel. +49 (40) 822 2095-0  
Fax +49 (40) 822 2095-95  
E-Mail: [info@haspa-bgm.de](mailto:info@haspa-bgm.de)  
[www.haspa-bgm.de](http://www.haspa-bgm.de)

**TEXT UND GESTALTUNG:**

Impacct GmbH  
[www.impactt.de](http://www.impactt.de)