

Sept.
2018

Haspa BGM sucht ...

Liebe Geschäftspartnerinnen, liebe Geschäftspartner,

im Rahmen der Zusammenarbeit mit unseren Unternehmern, mit denen wir seit langem erfolgreich zusammenarbeiten, halten wir regelmäßig Ausschau nach geeigneten Zielunternehmen. Dies betrifft zum einen add-on Akquisitionen im Rahmen von buy-and-build Strategien, zum anderen MBI-Situationen für Manager, die ihre Qualität und Eignung in der Vergangenheit bereits hinreichend bewiesen haben. Unsere aktuellen Suchprofile finden Sie in der nachfolgenden Aufstellung.

Ferner haben wir Ihnen unseren generellen Beteiligungsfokus beigefügt.

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme!

Ihre Haspa BGM

NR.	BRANCHE	REGION	UMSATZ EUR	ANLASS/ BEDARF
1	Malerunternehmen, Elektrobetriebe, Fensterproduktion, Gebäudereinigung, z. B. im Rahmen von Nach- folgeregelungen	Deutschland	ab € 1 Mio.	Wachstum/ Verkauf
<p>Eine erfolgreiche, stark expandierende Handwerksgruppe mit einem Umsatzvolumen von ca. € 300 Mio. sucht Targets für das weitere Wachstum und zur Erweiterung des Dienstleistungsspektrums. Die Gruppe verfügt über ein professionelles Integrationsmanagement und führt die erworbenen Unternehmen mit ihren eingeführten Markennamen und in der bestehenden Struktur fort.</p>				
2	Gebäudetechnik (Elektrotechnik, HKLS, Sicherheitstechnik, Brandschutz) Industrie- dienstleistungen, Schiffselektrik	Deutschland	ab € 5 Mio.	Wachstum/ Verkauf
<p>Großes inhabergeführtes Unternehmen der Gebäudetechnik sucht Targets für das weitere regionale Wachstum und ggf. die Erweiterung des Geschäftsmodells. Die Unternehmensgruppe erwirtschaftet ein Umsatzvolumen von über € 350 Mio. und hat über die letzten 15 Jahre bereits eine erfolgreiche Buy & Build Strategie umgesetzt und seitdem mehr als 10 Unternehmen, überwiegend im Rahmen der Nachfolgeregelung, integriert.</p>				
3	Unternehmen im Bereich Sicherheits- dienstleistungen (im gehobenen Segment)	Nord- deutschland, v. a. Groß- raum Hamburg	ab € 3 Mio.	Verkauf/ Nachfolge/ Wachstum
<p>Erfolgreiches Unternehmen im Bereich Sicherheitsdienstleistungen (Werkschutz, Baustellenbewachung, Arbeitssicherheit etc.) sucht Targets zur regionalen Erweiterung.</p>				

NR.	BRANCHE	REGION	UMSATZ EUR	ANLASS/ BEDARF
4	Unternehmen aus den Bereichen Prozessanlagen und Dosiertechnik	Deutschland	ab € 5 Mio.	Verkauf/ Nachfolge/ Wachstum
<p>Holdingsgesellschaft im Bereich Prozess- und Dosieranlagen (v. a. für feste, flüssige, wassergefährdende und sonstige Gefahrenstoffe) sucht Targets für das weitere Wachstum und zur Erweiterung der technologischen sowie der Anwendungsbasis.</p>				
5	Unternehmen im Bereich Entwicklung und/oder Fertigung von Motorrad-Zubehörteilen (idealerweise mit eigener Marke)	Deutschland/Europa	ab € 3 Mio.	Verkauf/ Nachfolge/ Wachstum
<p>Erfolgreicher Hersteller und Großhändler im Bereich Motorrad-Zubehörteile sucht Target zur Erweiterung des Produkt- und Markenportfolios.</p>				
6	Technisch orientiertes Unternehmen, idealerweise mit eigenen Produkten, z. B. Maschinenbau, Meß- und Regeltechnik, anspruchsvolle Industrieprodukte	Norddeutschland	€ 10 bis € 100 Mio.	Verkauf/ Nachfolge/ aktive Beteiligung
<p>Dipl.-Ing. mit herausragender Performance in den Bereichen technische Entwicklung und General Management (inkl. Restrukturierungserfahrung) sucht ein unternehmerisches Engagement und plant gemeinsam mit der Haspa BGM die Übernahme eines mittelständischen Unternehmens mit erfolgsversprechendem Geschäftsmodell.</p>				

Unser Investmentfokus

KEY FACTS

- Gegründet 1998
- Capital under Management: € 150 Mio.
- Captive Fund/Evergreen (Gesellschafter: Hamburger Sparkasse AG)
- Bundesweit tätig, ohne Branchenfokus
- Portfolio: rund 20 Beteiligungen
- Charakterisierung:
 - Partnerschaftlicher Ansatz, starke Rolle des Managements angestrebt
 - Strategischer Sparringspartner, operative Führungsrolle beim Management
 - Längere Beteiligungszeiträume darstellbar
 - Individuelle, maßgeschneiderte Beteiligungskonzepte
 - Bei Bedarf intensive Begleitung (Organisation, Recruiting Top-Management, Prozesse, Finanzierung, M&A etc.)
 - Erfahrenes, professionelles Team

Investmentkriterien

- Etablierte mittelständische Unternehmen mit einem Umsatz ab € 10 Mio.
- Kompetentes und qualifiziertes Management
- Überzeugende Wettbewerbsposition in einem interessanten Markt
- Gute Ertragslage vorhanden bzw. zeitnah erreichbar

Investmentanlässe

- Nachfolgeregelungen (MBO/MBI)
- Neuordnung des Gesellschafterkreises
- Spin Off
- Wachstumsfinanzierung
- Optimierung der Bilanzstruktur

Investitionsformen

- Mehrheitsbeteiligungen
- Minderheitsbeteiligungen
- Mezzanine (Eigenkapitalnah)

Investmenthöhe

- € 2–15 Mio.
- Transaktionen bis € 50 Mio. Enterprise Value, ggf. gemeinsam mit Co-Investor

Die Haspa BGM ist eine der führenden Beteiligungsgesellschaften für den Mittelstand und betreut derzeit ein Portfolio von rund 20 Beteiligungen. Die Tochtergesellschaft der Hamburger Sparkasse AG konzentriert sich auf die Eigenkapital-Finanzierung mittelständischer Unternehmen. Die Haspa BGM entwickelt gemeinsam mit den Unternehmen individuelle und langfristige Lösungen für das Wachstum bzw. die Nachfolge der Unternehmen. Hierbei sollten die Unternehmen über ein profitables Geschäftsmodell mit guten Entwicklungsperspektiven verfügen sowie von einem erfahrenen Management geführt werden. Die Haspa BGM beteiligt sich still und offen an Unternehmen mit einem Umsatz von 10 Mio. Euro bis 300 Mio. Euro. Zum Beteiligungsportfolio gehören unter anderem der weltweit führende Anbieter für Hochleistungsruder, Becker Marine Systems, die GFA Gruppe, Deutschlands größte private Gesellschaft im Bereich der Beratung, Planung und Durchführung von internationalen Entwicklungsprojekten sowie Deutschlands größter, inhabergeführter Systemanbieter für Elektro- und Gebäudetechnik, die R+S Group AG.

PRESSEINFORMATIONEN:

HOSCHKE & CONSORTEN
Public Relations GmbH
Christina Siebels
Heimhuder Straße 56
20148 Hamburg
Tel. +49 (40) 36 90 50-58
Fax +49 (40) 36 90 50-10
E-Mail: c.siebels@hoschke.de
www.hoschke.de

UNTERNEHMENSKONTAKT:

Haspa Beteiligungsgesellschaft
für den Mittelstand mbH
Anja Lucas
Herrengaben 1
20459 Hamburg
Tel. +49 (40) 822 20 95-85
Fax +49 (40) 822 20 95-95
E-Mail: anja.lucas@haspa-bgm.de
www.haspa-bgm.de

VERANTWORTLICH:

Haspa Beteiligungsgesellschaft
für den Mittelstand mbH
Herrengaben 1
D-20459 Hamburg
Tel. +49 (40) 822 2095-0
Fax +49 (40) 822 2095-95
E-Mail: info@haspa-bgm.de
www.haspa-bgm.de

GESTALTUNG:

Impacct GmbH
www.impactt.de